

IMACTIS RECRUTE

Responsable commercial en équipements de radiologie H/F

Description

IMACTIS est une PME innovante Grenobloise qui conçoit, fabrique et commercialise des systèmes de Radiologie Interventionnelle Assistée par Ordinateur (« GPS du Radiologue »). IMACTIS propose des produits permettant au radiologue de mieux contrôler la position d'une aiguille par rapport à des images scanner 3D lors de gestes de biopsies ou d'ablations de tumeurs. Ce domaine se trouve au carrefour de plusieurs disciplines : imagerie médicale, traitement d'images, informatique, mathématiques, géométrie 3D, visualisation 3D et interfaces homme-machine.

Dans le cadre de notre développement, nous recrutons un(e) Responsable commercial. Rattaché(e) au Directeur des ventes et du marketing vous participerez au déploiement d'un dispositif médical innovant, au sein d'une petite équipe pluridisciplinaire, dans un contexte d'Assurance Qualité rigoureux et exigeant.

Votre mission

- Prospection ciblée
- Organisation et réalisation des opérations d'avant-vente (démonstrations, essais sur site, visites de site de référence)
- Montage des devis commerciaux
- Négociation commerciale
- Vente des contrats de maintenance
- Reporting dans CRM
- Présentation et démonstration du dispositif médical lors de staffs médicaux, salons et congrès
- Suivi commercial des clients
- Collecte des retours des sites concernant l'utilisation des produits
- Participation à la veille concurrentielle
- Déplacements hebdomadaires en France et ponctuellement en Europe

Profil

De formation ingénieur commercial/biomédical, vous justifiez d'une expérience de 3 ans minimum sur un poste équivalent et:

- Vous souhaitez évoluer et vous impliquer dans une jeune entreprise innovante et dynamique du domaine médical (lauréat 2014 du Concours Mondial de l'Innovation)
- Vous avez le goût pour les nouvelles technologies et idéalement une connaissance de l'imagerie médicale
- Vous aimez le terrain, le monde hospitalier, les déplacements fréquents et le contact client
- Vous êtes rigoureux(se), autonome et polyvalent
- Vous avez le goût pour le travail en équipe, avez de bonnes capacités relationnelles et faites preuve de réelles qualités commerciales
- Vous disposez d'un très bon niveau d'anglais
- Vous disposez d'un permis de conduire B

Lieu : Région Parisienne ou Rhône-Alpes

Rémunération : Selon profil et expérience

Contact : recrutement@imactis.com