

## Discovery Lunch

Mardi 12 février 2019 – Biopolis (La Tronche, France)

---

Reprendre le contrôle sur la donnée de santé !

Ai-je le contrôle sur  
mes données de  
santé ?



# Notre philosophie de la donnée personnelle de santé

« Le respect de la vie privée (Privacy) n'est pas le secret »

« Le respect de la vie privée, c'est la capacité à partager ses données personnelles »

« La gestion des données personnelles est déterminante pour développer des produits et des services personnalisés, sécurisés et respectueux de la vie privée »

# Quelques enjeux liés à la donnée de santé



# Enjeux juridiques pour l'utilisateur

Une majorité d'objets connectés et d'applications mobiles traitent des données personnelles (de santé).

Paradoxe entre l'utilisation de ces produits et services connectés en santé et le désir d'une protection des données personnelles ?

Garant de cette protection : Le consentement (variable d'ajustement)

Défi : Gérer de manière optimale et dynamique le consentement (RGPD : retrait consentement, accès et suppression de la donnée (« droit à l'oubli »)...).

# Enjeux juridiques pour les acteurs en santé

Existence de législations et réglementations obligeant les fabricants, les éditeurs de logiciel ou encore les hébergeurs à sécuriser et à protéger les données personnelles de leur utilisateur.

Enjeu 1 : Garantir la sécurité

A priori : Analyse de risque, journalisation ...

A posteriori : Information rapide de l'autorité compétente et l'utilisateur en cas de faille de sécurité (art 34, RGPD)

Enjeu 2 : Garantir la protection

Depuis l'entrée en vigueur du RGPD = contrôle renforcé du consentement utilisateur = information accessible et compréhensible = transparence

# Enjeux technologiques pour les acteurs en santé

- 1 – Dès la conception, développer des fondations logicielles assurant un **haut niveau de sécurité contre les violations de données**
- 2 – Dès la conception, développer des fondations logicielles assurant un **haut niveau de protection de la vie privée** (privacy by design et by default)
- 3 – Développer une solution offrant un **haut niveau de connectivité** (objets et services connecté) et d'**interopérabilité** (données hétérogènes)
- 4 – Développer une solution logicielle offrant un haut niveau de sécurité et de conformité en **peu de temps** (- 18 mois) et à **moindre coût** (€)

# Enjeux commerciaux pour les acteurs en santé

1 - Anticiper la montée en charge dans la collecte et le traitement des données de santé pour rester compétitif (scalabilité)

2 - Créer un climat de confiance grâce à la transparence  
Intérêt accru de l'utilisateur quant au niveau de sécurité et de protection de ses données personnelles (privacy-friendly)

3 - Se dégager un avantage concurrentiel sur les autres entreprises et organismes qui ne respectent pas ou peu la sécurité et la protection de la donnée

Comment mieux gérer la donnée de santé ?

La métaphore du « casier » et du « cadenas »



# Sécurisez la donnée personnelle !

Respecter et protéger la volonté du « sujet »

- Obtenir un consentement explicite

Nécessite une compréhension du modèle de données par le sujet

- Découpler

le contrôle (gouvernance) du traitement

Permet d'établir un contrôle fin et un de garder une trace des interactions

- Protéger

Par des droits d'accès couplés à la donnée et aux consentements

Par des techniques de cryptographie et de détection d'intrusion

- Mettre en place un « cycle de de vie de la donnée »

Collecte – Contrôle – Utilisation – Partage – Audit – Effacement

# Privatisez la donnée personnelle !

Privatiser la donnée : Offrir à l'utilisateur un droit d'accès total sur ses données (mieux comprendre le traitement fait sur sa donnée et mieux contrôler l'exactitude de sa donnée pour si besoin la modifier ou la supprimer).

Passage progressif d'une logique de protection de la donnée à une logique patrimoniale de propriété de la donnée personnelle (débat)

- L'individu pourrait mieux qualifier le niveau de sensibilité de sa donnée
- Et devenir le « maître » de sa donnée lors de son exploitation

RGPD (droit à la portabilité) et loi de 1978 (droit à l'usage) : Disposition libre des données par les personnes concernées !

*« Etes-vous Privé ? »*

**Y**

# Pryv SA

Independent Software Vendor

Middleware for Personal Data & Privacy Management

17 customers, 21 deployments in Healthcare

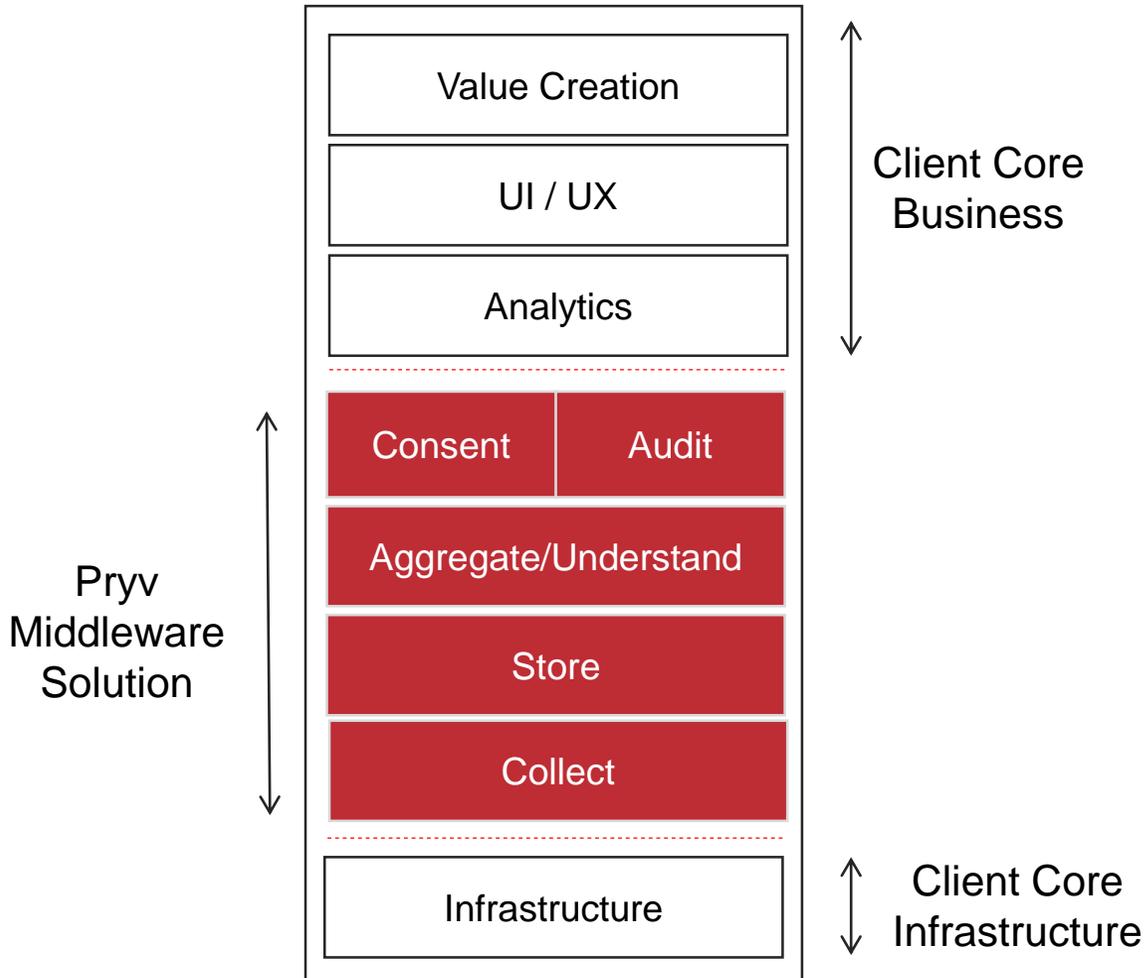


# Solution

An extensible personal data lifecycle management platform specifically engineered to:

- empower developers to rapidly create and scale breakthrough, GDPR compliant products, services and experiences.
- connect all kind of data sources, apps and systems of record
- enable end users to aggregate, share and process personal data securely, legitimately and trustworthily

# Solution Positioning



## We

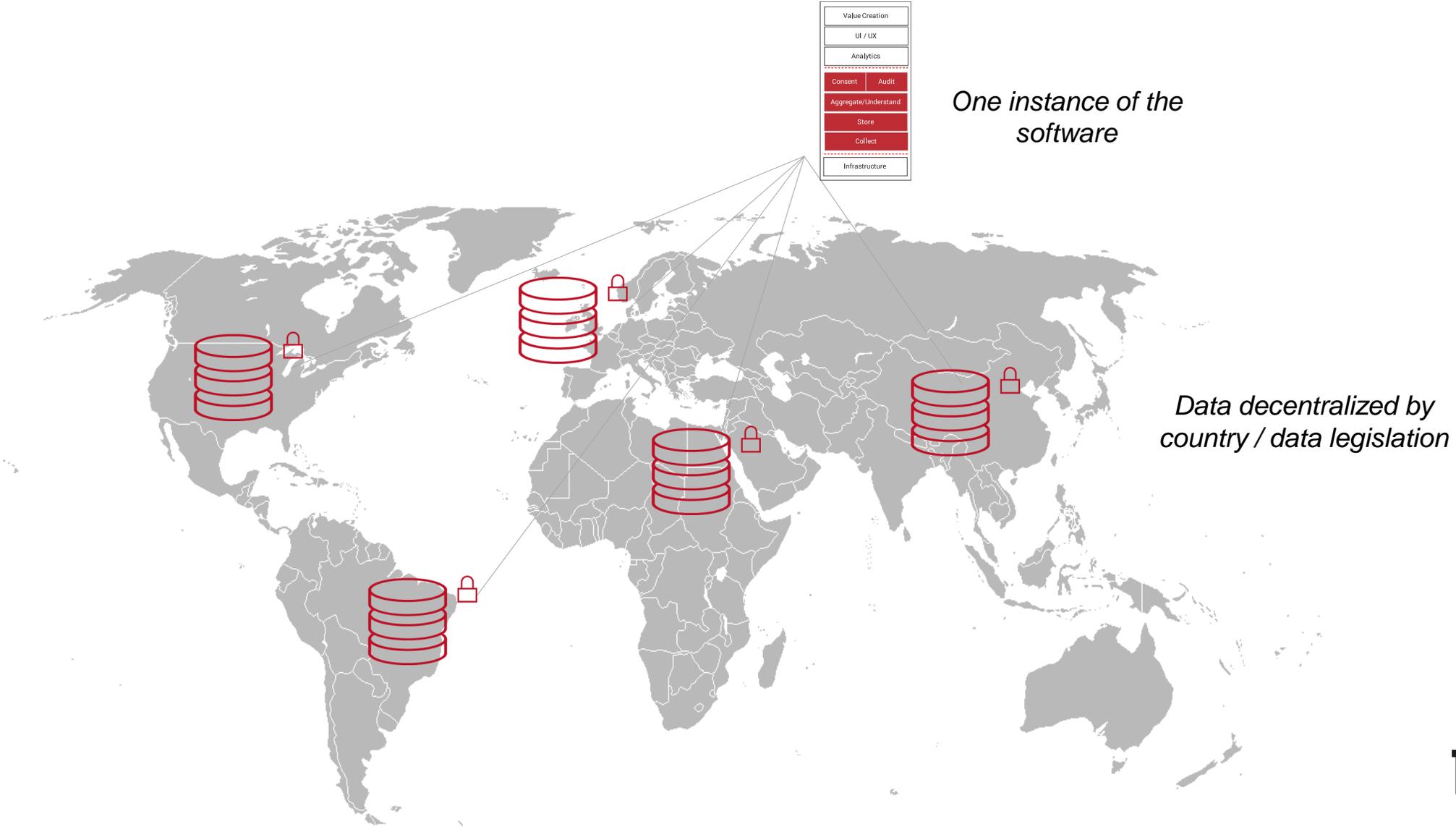
- manage personal data from creation, to use, to sharing, archival and deletion.
- enable response to current and forthcoming privacy and data protection regulations
- accelerate time to market and reduce development cost of innovation

## So customer can

- stay focused on their core business and innovation course
- create value on top of a solid foundation of privacy and data protection
- turn compliance investments into a differentiating advantage.



# Personal Data Decentralization



# Business Applications

We powered 17 customer innovations under 5 use cases

## mHealth

- Mobile Apps
- Medical devices



## Life Sciences

- RWE Clinical Trials
- Patient Support programs



## Health Analytics

- Personalized Care
- Preventive/Risk models



## Tele healthcare

- Telemedicine
- Telehealth/RPM



## Service Providers

- Privacy as a Service
- Personal Cloud



# pryv.com

Pryv SA (2012-2019) is an independent software vendor, originating from the Swiss Federal institute of technology in Lausanne (EPFL), an environment well known for its ability to create thriving innovations and deliver on the Swiss values of quality, precision and reliability.

